

---

FICHE POSTE- CONSEILLER EN ENTREPRISE

---

<b>Intitulé du poste</b>	<b>Conseiller en accompagnement de porteurs de projets</b>
<b>Lieu de travail principal</b>	Bandrélé
<b>Employeur</b>	Agence Intercommunale de Développement Économique du Sud de Mayotte ( Sud Mayotte Développement)

## Préambule

Pour favoriser le développement économique et l'attractivité de son territoire, la Communauté de Communes du Sud de Mayotte (qui regroupe les communes de Bandrélé, Bouéni, Chirongui et Kani-kéli, représente 30 898 habitants et œuvre pour le développement du Sud de l'île de Mayotte) a décidé la création d'une Agence Intercommunale de Développement Economique du Sud.

La structure ayant pour dénomination commerciale « Sud Mayotte Développement » est une association de loi 1901. Ses missions s'articulent autour de 5 axes :

- **L'entrepreneuriat** : le soutien aux porteurs de projets et chefs d'entreprise
- **L'attractivité du sud** : faire la promotion économique du territoire (à l'échelle locale, nationale et internationale)
- **L'employabilité**
- **L'observatoire**
- **La coopération**

Sur le volet entrepreneuriat, Sud Mayotte Développement a pour mission de faciliter la création et le développement de nouveaux projets d'entrepreneuriat sur le territoire mais aussi de favoriser l'attractivité de ce territoire. A cet égard l'Agence animera un espace dédié à l'accueil, l'hébergement et le soutien aux porteurs de projets : Le Hall des Entrepreneurs. Ce lieu aura aussi pour rôle d'accueillir des événements ainsi que des modules de formation.

L'accompagnement de porteurs de projets est au cœur de l'activité de l'agence. Il s'agit d'aider des porteurs de projets aujourd'hui dans l'économie informelle de régulariser leur activité pour permettre notamment sa croissance et l'embauche de salariés. Il s'agit

aussi de permettre aux porteurs de projets de nouvelles entreprises de démarrer ou faire grandir leurs entreprises dans les meilleures conditions possibles.

L'agence articulera au mieux son action avec les autres acteurs du développement économique de Mayotte basés dans la capitale Mamoudzou. De statut associatif, elle associe au sein de sa gouvernance, les collectivités territoriales concernées ainsi que les structures représentant le monde de l'entreprise (MEDEF, CCI, CRESS etc.).

## Missions du conseiller en entreprise

### 1. Renseigner et accompagner les porteurs de projets au cours des différents stade de la vie d'une entreprise (idée, création, développement, reprise, cession, dissolution...)

- Analyser de manière critique et constructive les démarches ou travaux accomplis par les créateurs sur le plan économique (étude de marché, données économiques, implantation, communication), ainsi que sur le plan financier, en réalisant les prévisionnels (plan de financement, compte de résultat, tableaux de trésorerie).
- Mettre le créateur en relation avec les interlocuteurs les plus appropriés pour répondre à toutes ses questions tant en interne qu'en externe
- Conduire un entretien individuel avec un porteur de projet de création d'entreprise en : mettant en place une communication propice à la relation d'accompagnement, adoptant une posture bienveillante et en mobilisant une technique et un schéma d'entretien appropriés, afin de qualifier l'état d'avancement du projet et d'identifier ses besoins en matière d'orientation, d'information, d'accompagnement et de conseil.
  
- En fonction du ou des besoins identifiés, transmettre au porteur de projet par différents moyens (entretien physique, téléphonique, réunion collective, ...) les informations nécessaires à la poursuite du projet entrepreneurial : méthodologie, ressources et contacts utiles.
- Apporter un appui au porteur de projet de création d'entreprise sous la forme d'un accompagnement méthodologique, technique et humain portant sur les différentes dimensions du montage d'un projet entrepreneurial (modèle économique, étude de marché, prévisions financières, forme juridique, financements, formalités, communication, marketing ...) en identifiant les

problématiques nécessitant une expertise - et en réalisant éventuellement directement certaines d'entre-elles - afin d'établir un plan d'actions personnalisé facilitant la concrétisation du projet.

- Réaliser une analyse globale et de chacune des dimensions du projet entrepreneurial en mobilisant des expertises internes ou externes afin d'établir un diagnostic de son réalisme / sa viabilité économique puis émettre un avis argumenté sur son réalisme / sa viabilité économique ainsi que des recommandations en vue de sa concrétisation dans les meilleures conditions (octroi de financement, ...) ou, le cas échéant, de la réorientation du projet ou du porteur en cas d'abandon.

## **2. Accompagner les entrepreneurs individuels dans la régularisation de leurs activités**

- Aider les entrepreneurs à mettre en œuvre une comptabilité analytique ;
- Les accompagner pour les différentes procédures administratives : juridiques, fiscale etc....
- Lutter contre l'économie informelle et accompagner les acteurs informels à se formaliser ;

## **3. Mobiliser les entreprises et porteurs de projets**

- Accompagner les chefs d'entreprises et porteurs de projets à s'installer dans le sud (terrain, local, AOT etc...) ;
- Accompagner les chefs d'entreprises et porteurs de projets à s'ouvrir à l'extérieur ;
- Veille et Recensement de la disponibilité des locaux/terrains sur le territoire afin d'en proposer aux porteurs de projets et chefs d'entreprises ;

## **4. Promotion des entreprises**

- Participer et soutenir la prospection des entreprises ainsi que leurs promotions ;

# Profil recherché

## Savoir être

- Discrétion et confidentialité
- Capacité d'écoute, bienveillance
- Autonomie, adaptabilité
- Capacité à formaliser le travail réaliser
- Empathie et ouverture
- Savoir constituer et animer un réseau d'échanges en interne et en externe

## Savoir faire

- Une bonne aisance rédactionnelle et orale
- Connaissance de la comptabilité d'entreprise
- Capacité à lire et analyser des bilans et comptes d'exploitations
- Accompagnement à la réalisation d'études de marchés, esprit de synthèse
- Maîtrise des outils numériques (tableurs, bases de données etc...)
- Capacité à rédiger des statuts, réaliser le budget prévisionnel et conseiller en finances
- Capacité à réaliser le business plan
- Conseille en entreprise en 360°: Connaissance en marketing, communication, finance, droit des sociétés, fiscalité, droits, etc...

## Particularité du poste

- Afin de répondre au mieux aux besoins du sud, le conseiller en entreprise est emmené à aller vers / effectuer un travail sur le terrain auprès des porteurs de projets et chefs d'entreprises sur tout le territoire du sud ( Bandrélé, Chirongui, Bouéni, Kani-Kéli).
- En fonction de l'activité de la structure, le conseiller en entreprise pourrait être mobilisable en dehors de ses heures (événements les week-ends etc..)
- Une connaissance du shimaoré et/ou shibushi est apprécié

## Temps de travail

35 heures

## Cadre statutaire

Catégorie A/B

Contractuel : CDD de 1 an à temps complet avec possibilité de renouvellement

## Expérience et rémunération

Le candidat justifie d'une expérience qualifiée de 3 ans au sein d'une structure d'accompagnement.

Rémunération : selon l'expérience- Permis B obligatoire

## Candidature

Le CV ainsi que de la lettre de motivation sont à envoyer avant le 20 juin 2024 à cette adresse électronique :

[contact@sudmayotte-dev.yt](mailto:contact@sudmayotte-dev.yt)

Prise de fonction : à partir de juillet 2024

